

## ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РЕГИОНЫ: ОПЫТ ЭКОНОМИЧЕСКИ РАЗВИТЫХ ЕВРОПЕЙСКИХ ГОСУДАРСТВ

*Гоблик Владимир Васильевич*, кандидат философских наук

Администрация г. Ужгорода Закарпатской области  
88008, Украина, г. Ужгород, пл. Народная, 4  
E-mail: hoblik\_v@ukr.net

*В статье представлен авторский подход по формированию иностранных инвестиций в экономически развитых европейских странах. Представлен опыт привлечения инвестиций Великобритании, Германии, Бельгии, Швеции.*

**Ключевые слова:** модернизация, инвестиции, человеческий капитал, транснациональные корпорации, инвестиционные гранты.

## FOREIGN INVESTMENTS IN REGIONS: EXPERIENCE OF DEVELOPED EUROPEAN STATES

*Goblik Vladimir V.*, Ph.D. (Philosophy)

Administration of Uzhgorod of the Transcarpathian region  
4 Narodnaya sq., Uzhgorod, 88008, Ukraine  
E-mail: hoblik\_v@ukr.net

*The paper presents the author's approach to forming foreign investments in developed European countries. The experience of attracting investments in Great Britain, Germany, Belgium and Sweden is described.*

**Keywords:** Modernization, Investments, Human resources, Multinational corporations, Investment grants.

Хотя большинство стран с развивающейся экономикой принимают меры по привлечению прямых иностранных инвестиций в регионы, например, путем предоставления пакетов стимулирующих мероприятий и либерализации режима торговли, однако лишь некоторые страны имеют успех. Сопоставительный анализ социально-экономических условий в странах соответственно с высоким и низким уровнями привлечения прямых иностранных инвестиций свидетельствует о том, что *страны с высоким уровнем привлечения прямых иностранных инвестиций имеют емкий внутренний рынок с высокими темпами роста ВВП*. Они также обладают модернизированной информационной инфраструктурой. Кроме того, бизнес-среда в странах с высоким уровнем, более дружественная по сравнению со странами с низким уровнем привлечения прямых иностранных инвестиций, о чем свидетельствует низкий индекс коррупции и низкие расходы на организацию бизнеса. Высокие темпы роста ВВП, благоприятная деловая среда и современные средства связи стимулируют приток прямых иностранных инвестиций в страны с развивающейся экономикой.

Анализ инвестиций европейскими транснациональными показал, что они достаточно чувствительны к конкуренции на региональном уровне и потому предпочитают инвестировать в регионы, экономика которых не представлена высокотехнологичными отраслями производства, но при этом они должны обладать развитой финансовой, транспортной и коммуникационной инфраструктурой. Кроме того, большой и разнообразный человеческий капитал остается основным движущим фактором для прямых иностранных инвестиций. Примечательно, что члены ЕС-10 предпочитают аккумулировать прямые инвестиции в регионах, экономика которых присутствует в высокотехнологичных отраслях, при этом регионы, в которые направлены инвестиции, могут быть слабо обеспеченными учеными или исследователями, бизнес-профессионалами.

Из этого следует, что эффективность политики привлечения прямых иностранных инвестиций в регионы зависит от учета разноплановости интересов транснациональных компаний, сосредоточения внимания на необходимости развивать местную

экономику в направлении увеличения отраслей с высокой добавленной стоимостью, хорошим инновационным и управленческим потенциалами.

Имеются в виду мероприятия, способные увеличить человеческий капитал и его функциональную специализацию, наполнить его высшим уровнем менеджмента, узкоспециализированными профессионалами технических специальностей. Повышение качества и доступности услуг экономической инфраструктуры может поддерживать деятельность транснациональных корпораций. Речь идет в первую очередь о финансовом посредничестве, транспорте и связи. Благоприятная экономическая инфраструктура может стать важным стимулом не только для привлечения новых иностранных инвестиций, но и улучшения экономической ситуации в регионе в целом.

Сказанное – это общие выводы, не отражающие структуру самого процесса привлечения иностранных инвестиций. Наиболее наглядно этот процесс иллюстрирует опыт стран Европейского Союза. ЕС проводит активную политику привлечения иностранных инвестиций, ориентированную на долгосрочные инвестиции, способствующие быстрому росту экономики и занятости, обеспечению прозрачности инвестирования через совершенствование их регулирования, улучшению доступа к рынку инвестиций, обеспечению равных условий ведения деятельности, как для внутренних, так и для иностранных инвесторов. Рассмотрим более подробно характер привлечения иностранных инвестиций в регионы на примере членов ЕС, обладающих наиболее развитой экономикой.

**Великобритания.** Одним из лидеров в привлечении иностранных инвестиций в Европе является Великобритания. На сегодняшний день в разных регионах страны размещены филиалы почти всех крупных мировых компаний Европы, США и Японии. Основным конкурентным преимуществом страны является стабильная внутриэкономическая ситуация и выгодная для иностранных фирм политика государства по привлечению инвестиций, их высокая доходность. Низкая активность иностранных инвесторов в 1970-е гг. объясняется сложной ситуацией в стране – значительной инфляцией, колебаниями курса валюты. Новая политика правительства, направленная на устранение ограничений для функционирования частного бизнеса, содействовала существенному улучшению ситуации, и иностранные инвестиции начали стремительно расти (рис. 1).

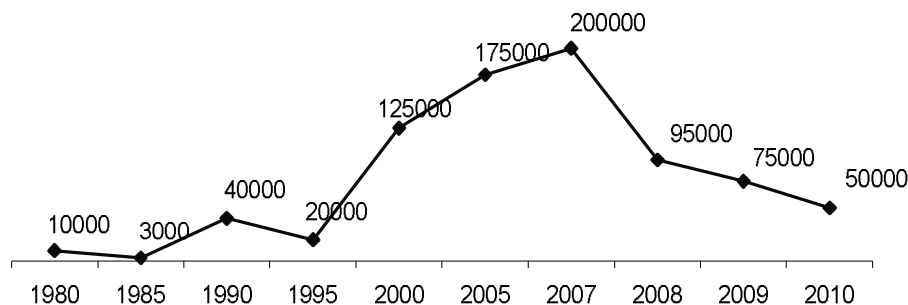


Рис. 1. Динамика привлечения прямых иностранных инвестиций в Великобритании (рассчитано по данным Всемирного банка), млн долл. США

Для поддержки иностранных инвестиций, Департамент торговли и инвестиций Великобритании (УКТИ)<sup>1</sup> предоставляет иностранным компаниям необходимую для открытия или расширения бизнеса в Великобритании информацию, в частности о возможностях размещения капитала, финансовых стимулах, географии производства, трудовых ресурсах, потенциальных затратах на рабочую силу и текущих налоговых льготах. Однако при этом для иностранных инвесторов нет никакого специального законодательства или правил. Все условия инвестирования аналогичны таким же, как

<sup>1</sup> Структурное подразделение Правительства Великобритании, отвечающее за привлечение иностранных инвестиций в экономику государства и содействующее британским компаниям инвестировать за границей (UKTI-UK Trade & Investment).

для отечественных инвесторов. UKTI публикует данные о национальных инвестиционных проектах, с сегментацией по типам инвестиционного участия.

В ответ на глобализационные вызовы, UKTI в 2003 г. разработал Глобальную программу предпринимательства и инвестиций. Основная цель программы – привлечение в регионы страны иностранных предпринимателей, специализирующихся в высокотехнологичном бизнесе с высоким потенциалом роста.

В Великобритании на региональном уровне нет никаких специальных грантов для поощрения зарубежных компаний к инвестициям в конкретные отрасли, однако они могут использовать все механизмы, доступные для отечественных инвесторов. Так, до марта 2004 г. основной формой поддержки была Региональная избирательная помощь (RSA). С 1 апреля 2004 г. RSA была заменена новым механизмом – Финансированием для инвестирования (SFI), который в свою очередь в октябре 2008 г. был заменен Грантом для бизнес-инвестирования (GBI). В последнем отражены изменения, внесенные в соответствующие правила Европейской Комиссии о государственной помощи (Регламент (ЕС) 800/2008).

Одними из главных инвестиционных стимулов является отсутствие налогов на капиталовложения в оборудование, государственная конкурсная помощь и создание зон с льготным налогообложением.

**Германия.** Федеративная Республика Германия – одна из самых развитых и влиятельных стран Европы и мира, что стимулирует стабильный приток иностранных инвестиций в экономику этого государства (рис. 2). Инвестиционная политика Германии является составляющей политики Европейского Союза, подчиняется ее законам и правилам, однако при этом имеет свои особенности, обусловленные региональной спецификой регионов страны. Безусловным приоритетом инвестиционной политики является усиление международной конкурентоспособности Германии в высокотехнологичных отраслях (автомобилестроение, машино-и авиастроение, информационно-коммуникационные технологии и т.д.).

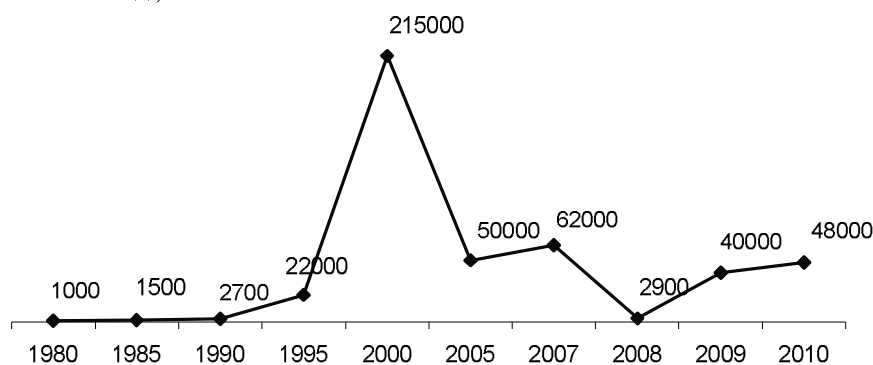


Рис. 2. Динамика привлечения прямых иностранных инвестиций в Германию (рассчитано по данным Всемирного банка), млн долл. США

Европейский союз и органы государственной власти предлагают широкий спектр программ стимулирования для инвесторов в Германии. Денежные гранты – программа разработана Министерством экономики и технологий – один из доступных инструментов для улучшения инфраструктуры региональной экономики.

Пакет государственных и региональных инвестиционных стимулов, в том числе денежных, трудовых, R&D стимулов, снижение процентных ставок по кредитам и государственные гарантии, доступны как для отечественных, так и для иностранных инвесторов. В некоторых случаях, могут быть особые требования к получению льгот, например необходимость создания рабочих мест и поддержания определенного уровня занятости в течение определенного периода времени. Нет никаких требований для местного снабжения, доли экспорта и формы собственности.

Особая внимание правительство уделяет стимулированию инвестиций в федеральных землях бывшей Восточной Германии. Непосредственно для этих регионов имеется ряд специальных программ. Основная – Акт об инвестиционной помощи, согласно которому для инвестиций в восточные земли предоставляются налоговые льготы в виде денежных выплат или налоговых кредитов.

На иностранных инвесторов, как правило, распространяются те же условия и программы стимулирования, как и на немецких. Доступные программы стимулирования инвестиций в Германии следующие.

*Инвестиционные гранты.* Денежные стимулы в виде безвозмездных грантов на инвестиционные расходы и заработную плату. Стимулы изменяются в зависимости от уровня экономического развития региона и могут достигать до 30 % от целевых расходов для крупных предприятий, 40 % – средних и 50 % – малых предприятий.

*Кредитные программы.* Кредиты по процентным ставкам ниже рыночных, ориентированные в первую очередь на малые и средние предприятия.

*Государственные гарантии* для компаний, не имеющих залога.

*Трудовые стимулы.* Поддержка 800 региональных центров трудоустройства по субсидированию заработной платы, профессиональной переподготовке кадров, обучения по месту работы.

*R&D стимулы.* Гранты в сфере исследований и разработок, а также специальные партнерские программы со стороны ЕС, правительства и правительств федеральных земель.

**Бельгия.** Бельгийская экономика традиционно открытая и сильно зависима от импорта и международной торговли. Со времен Второй мировой войны иностранные инвестиции играют важную роль в бельгийской экономике, обеспечивая ее современной технологией и увеличивая занятость (рис. 3). И государственные, и региональные органы власти поощряют иностранные инвестиции. Иностранные корпорации составляют около одной трети действующих в Бельгии 3000 корпораций.

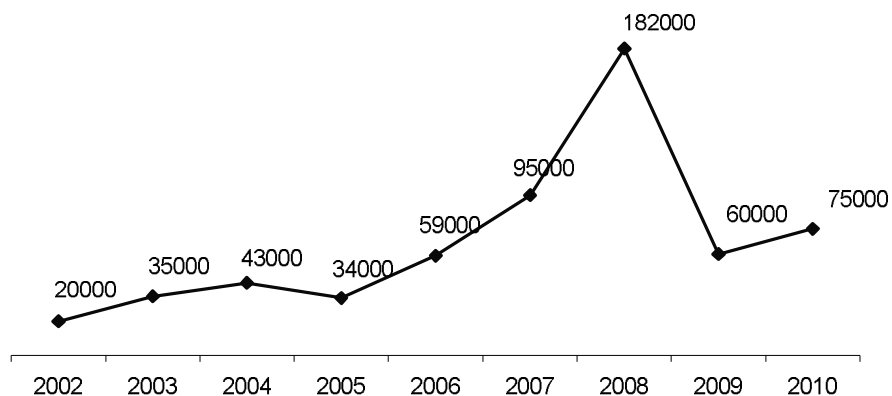


Рис. 3. Динамика привлечения прямых иностранных инвестиций в Бельгии (расчитанно по данным Всемирного банка), млн долл. США

Платежи и переводы в Бельгию из зарубежных стран не требуют предварительного разрешения. Соглашения могут быть выполнены как в евро, а также в других валютах.

Бельгия является членом Международного центра по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) и регулярно применяет для арбитража в инвестиционных сделках положение о МЦУИС.

В августе 1980 г. в Бельгии был принят закон, регулирующий передачу прав на распоряжение инвестиционными льготами и субсидиями на региональном уровне. Тем не менее, большинство налоговых мер остается под контролем государства. В целом, все региональные и общегосударственные стимулы идентичны для иностранных и отечественных инвесторов. Бельгийские инвестиционные программы стимулирования ограничены правилами ЕС на всех уровнях, и, следовательно,

находятся в соответствии с интересами других государств-членов ЕС. Европейская комиссия, как правило, препятствует определенным инвестиционным стимулам с целью избежания искажения единого рынка, ухудшения структурных изменений, возникновения угроз конвергенции, а также социальной и экономической сплоченности ЕС.

В бельгийской конституции прописано, что привлечение иностранных инвестиций является обязанностью бельгийских регионов и оно должно осуществляться через региональные инвестиционные агентства – Офис по иностранным инвестициям во Фландрии (FFIO), Управление по иностранным инвестициям в Валлонии (OFI) и Агентство по предпринимательству Брюсселя. В региональной инвестиционной политике повышенное внимание уделяется продвижению инноваций, научных исследований и разработок, энергосбережению, экологической чистоте, расширению экспорта, росту занятости. В 1996 г. с целью скоординированности услуг для иностранных инвесторов при Министерстве экономики было создано Федеральное агентство для иностранных инвесторов (FAFI). Кроме того, Министерство финансов в 2000 г. ввело упрощение налогового администрирования для иностранных инвесторов.

В 2005 г. бельгийское федеральное Министерство финансов предложило новую программу стимулирования иностранных инвестиций в виде условного исчисления процентных ставок<sup>1</sup>. Новое налоговое законодательство позволяет как иностранным, так и учрежденным в Бельгии отечественным корпорациям, вычтись из налогооблагаемой прибыли процент скорректированных чистых активов. Он также позволяет всем компаниям, работающим в Бельгии, вычитать из прибыли «условную» процентную ставку, которая может изменяться по регионам инвестирования, снижая сумму корпоративного налога.

В Бельгии нет никаких ограничений по типам собственности для иностранных инвесторов. Иностранные инвесторы могут участвовать в совместных предприятиях и партнерствах на тех же условиях, что и отечественные участники, за исключением некоторых профессий, таких как врач, юрист, бухгалтер и архитектор. Как бельгийские, так и иностранные инвесторы должны получить специальное разрешение на открытие магазина, предоставление транспортных услуг, производство и продажу продуктов питания<sup>2</sup>.

**Швеция.** Швеция в целом считается привлекательной страной для осуществления иностранных капиталовложений (рис. 4). Она предлагает доступ к новым продуктам, технологиям, инновациям, а также выход в Северную Европу и Балтийское море. Низкий уровень налога на доход компаний, отсутствие налога на дивиденды и благоприятные условия ведения бизнеса делают Швецию особенно привлекательным государством для инвесторов. Уровень роста шведской экономики один из самых высоких в ЕС, как и уровень доверия к стабильности в государстве в долгосрочной перспективе. Трудовые ресурсы Швеции одни из самых образованных в Европе, в стране создана совершенная сеть телекоммуникаций, является одной из наименее коррумпированных государств и лидером по внедрению новых технологий.

<sup>1</sup> Этот закон был принят Парламентом 1 января 2006 г.

<sup>2</sup> Бельгия подписала двусторонние инвестиционные договоры с такими странами, как Албания, Алжир, Аргентина, Армения, Бангладеш, Болгария, Боливия, Буркина Фасо, Бурунди, Чили, Китай, Хорватия, Кипр, Египет, Сальвадор, Эстония, Филиппины, Габон, Грузия, Венгрия, Гонконг, Индия, Индонезия, Йемен, Камерун, Казахстан, Кувейт, Корея, Ливан, Литва, Македония, Мальта, Марокко, Мексика, Молдова, Монголия, Украина, Узбекистан, Парагвай, Румыния, Руанда, Саудовская Аравия, Сингапур, Словения, ЮАР, Шри-Ланка, Таиланд, Чехия, Тунис, Уругвай, Россия, Венесуэла, Вьетнам, Заир (Конго). Кроме того, Бельгия и Люксембург подписали совместное соглашение с Кубой, Болгарией, Либерией, Мавританией, Таиландом, Польшей и Россией. Все эти соглашения предусматривают взаимную защиту инвестиций.

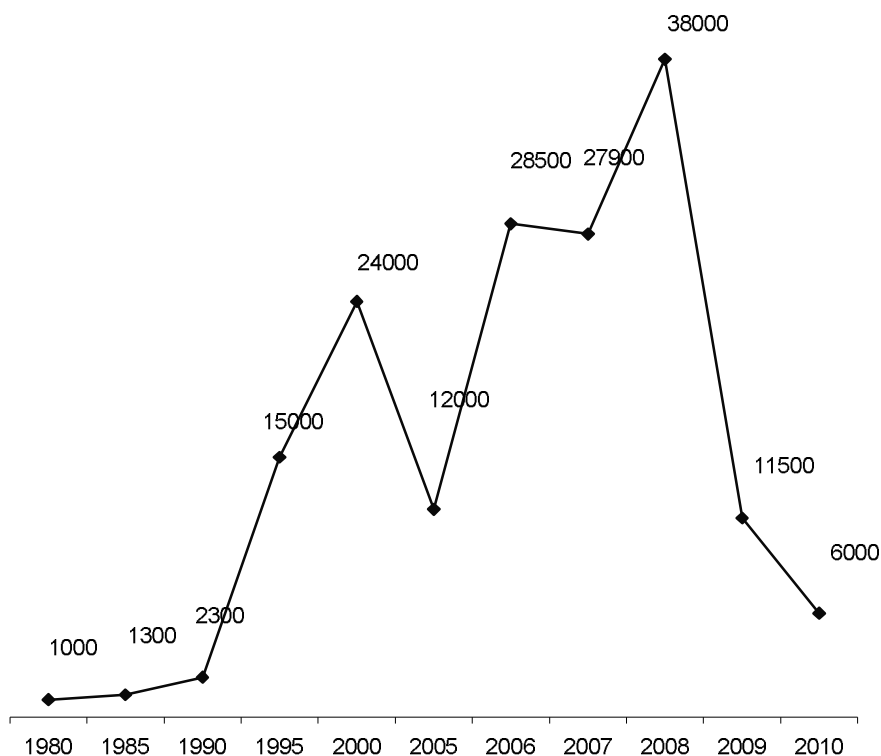


Рис. 4. Динамика привлечения прямых иностранных инвестиций в Швеции (рассчитано по данным Всемирного банка), млн долл. США

К середине 1980-х гг. шведский подход к привлечению инвестиций из-за границы был достаточно сдержанным и регулировался сложной системой норм и законов. Вступление Швеции в ЕС в 1995 г. значительно улучшило инвестиционный климат и привлекло иностранных инвесторов к ведению бизнеса в регионах страны.

Шведская власть провела ряд реформ для улучшения бизнес-среды и получения большей выгоды от иностранных капиталовложений. В частности, правительство пытается расширить присутствие иностранных компаний в шведской промышленности с целью увеличения конкуренции. В результате на иностранные фирмы работает почти 25 % внутренней рабочей силы, занятой в бизнесе, в основном в сфере услуг. Кроме того, снизился налог на прибыль предприятий на 28 % и является одним из самых низких в Европе. Шведские власти большое внимание уделяет также развитию инфраструктуры. Еще одним позитивом является то, что на шведскую экономику не повлиял мировой кризис столь катастрофически, как на некоторые другие государства, поскольку шведские банки вели более строгую кредитную политику после финансового кризиса, пережитого в 1990–1994 гг. Шведское правительство также предоставляет стимулы для инвестирования в депрессивные сферы шведской экономики. В частности, на благоприятных условиях предоставляются кредиты Национальным советом по вопросам промышленного и технического развития и фондами регионального развития. Вводится ряд региональных программ поддержки, в том числе гранты на занятость, индустриальные парки с низкой рентой, развиваются свободные экономические зоны. Существует также несколько европейских фондов, которые предлагают дотации для предприятий-новичков, и ряд льгот для ведения научно-исследовательских работ по программам шведского правительства. К негативам инвестирования в Швеции относятся высокая стоимость рабочей силы, жесткое трудовое законодательство, высокие ставки налога на доход физических лиц.

Швеция предлагает иностранным инвесторам конкурентную, не коррумпированную экономику с доступом к новым продуктам, технологиям, знаниям и инновациям. Шведская структура налогообложения является четкой, а ставки налога для предприятий – низкими. Трудовые ресурсы образованные и дисциплинированные, 71 % работников являются членами профсоюзов, которые также поддерживают повышение квалификации рабочей силы и технический прогресс.

Сопоставительный анализ позволил выявить факторы, влияющие на уровень привлечения прямых иностранных инвестиций в регионы стран с развивающейся экономикой: 1) существует позитивное влияние объема регионального рынка на приток прямых иностранных инвестиций; 2) открытость региона для внешней торговли оказывает позитивное влияние на потоки прямых иностранных инвестиций; 3) чрезмерное развитие финансового рынка региона стимулирует снижение притока в регион прямых иностранных инвестиций; 4) высокие бюджетные расходы стимулируют прилив прямых иностранных инвестиций в регион; 5) прямые иностранные инвестиции в регион более высоки там, где имеют место крупные международные денежные переводы; 6) агломерация имеет сильное позитивное действие на приток прямых иностранных инвестиций в регион; 7) природные ресурсы и доступность их эксплуатации привлекает огромные прямые иностранные инвестиции.

#### Список литературы

1. Sweden investment climate 2009 / EU Business Website. Available at: <http://www.eubusiness.com/europe/sweden/invest>.

#### References

2. Sweden investment climate 2009 / EU Business Website. Available at: <http://www.eubusiness.com/europe/sweden/invest>.

## АНОМИЯ И ОТЧУЖДЕННОСТЬ В СОЗНАНИИ ЛИЧНОСТИ

*Полишкина Каринэ Ивановна*, кандидат философских наук, доцент

Пятигорский государственный лингвистический университет  
357532, Ставропольский край, г. Пятигорск, пр. Калинина, 9  
E-mail: filosofpglu@mail.ru; karen717@yandex.ru

*В статье анализируются феномены «аномия», «отчужденность», «отдаленность», «отчуждение» и их место в сознании индивида. Исследование концептов аномии и отчужденности осуществляется на историко-философском материале. «Аномия» и «отчужденность» рассматриваются как состояния индивидуального сознания. В статье дается развернутая характеристика аспектов и признаков отчужденного состояния сознания. Важным аспектом отчужденности личности является аномия индивида от природного бытия, выступающая как главная причина экологического кризиса. Феномен отчужденного существования личности рассматривается как сущностный признак современной цивилизации.*

**Ключевые слова:** аномия, отчуждение, отчужденность, отдаленность, коллизии, индивидуальное сознание, опосредования, концепты, состояние сознания, убеждение, предубеждение, предрассудок, феномен.

## ANOMY AND ALIENATION IN PERSON CONSCIOUSNESS

*Polítkina Karine I.*, Ph.D. (Philosophy), Associate Professor

Pyatigorsk State Linguistic University  
9 Kalinin av., Pyatigorsk, 357532, Russia  
E-mail: filosofpglu@mail.ru; karen717@yandex.ru

*The phenomena “anomy”, “alienation”, “distance” and their place in consciousness of individual are analysed. The research of the concepts of anomy and alienation is based on the historical-philosophical materials. “Anomy” and “alienation” are considered as states of individual consciousness. The detailed description of aspects and signs of alienated state of consciousness is given. The important aspect of alienation of individual is his anomy from natural being, which is the main cause of ecological crisis. The phenomenon of alienated being of person is considered as an essential sign of modern civilization.*

**Keywords:** Anomy, Alienation, Distance, Collisions, Individual consciousness, Mediations, Concepts, Consciousness State, Belief, Prejudice, Phenomenon.

Среди общих категорий философии, социологии, культурной антропологии, философии и социологии религии, социальной экологии можно выделить ряд понятий и концептов, которые характеризуют индивидуальное сознание. В презентативном списке этих терминов особенное внимание привлекают такие понятия и концепты, как «аномия», «аномалия», «отчужденность», «отдаленность», «отчуждение», «перегородки», «опосредования», «коллизии», «противоречия», «убеждения», «предубеждения», «социальные установки», «мировоззрение», «миросозерцание» и ряд других. Концепт «аномия» имеет корни в древнегреческой ментальности. В эпоху становления полисов в античной цивилизации греческим термином «*anomia*» обозначали беззаконие, произвол. Исходное слово образовано путем слияния греческого понятия «*nomos*» – «закон» и греческой отрицательной частицы «*a*». Сходный термин «аномалия» (греч. – *anomalía*) образован от тех же исходных греческих слов; имеет хотя и близкое по смыслу, но, тем не менее, отличное от «аномии» значение. «Аномалия» означает отклонение от нормы, от общей закономерности; танормальность, неправильность. В одном из первых опубликованных трудов «О разделении общественно-го труда» (1893) французский антрополог и будущий религиовед Э. Дюркгейм (1858–1917) вводит в научное пространство социологической науки концепт «аномия»